

PUESTO: COMERCIAL ZONA BARCELONA

PERFIL DEL CANDIDATO

- Formación: A partir de FP II o bachillerato.
- Experiencia: Imprescindible en venta industrial a empresas, de maquinaria, consumibles o servicios.
- Idiomas: castellano i catalán alto y valorable Inglés.
- Informática: Conocimientos usuario avanzado de paquete office.
- Residencia: se valorará proximidad, empresa situada en el baix Llobregat.
- Aptitudes y habilidades: se requiere persona responsable, comprometida, proactiva, organizada, resolutiva y con capacidad para planificar y organizar su tiempo. Debe de ser buen comunicador con perfil comercial.
- Tareas y funciones:

Las funciones del puesto, son las de un comercial que deberá vender las máquinas y los servicios que ofrece la empresa.

Trabjará una zona de la provincia de Barcelona. A partir de contactos que se le facilitarán y con operativos definidos con objetivos concretos, tendrá que montar sus propias entrevistas, hacer los seguimientos de las mismas, preparar sus presupuestos y contratos, y cerrar las ventas.

Horario: de 8h. a 18h. (con la responsabilidad que conlleva el puesto de que a veces las entrevistas se consiguen fuera del horario laboral).

Condiciones contractuales:

- Retribución económica: de 21.000€ anuales brutos negociables según valía y experiencia aportada + comisiones, con 600€ de comisiones garantizadas los 6 primeros meses.
- Tipo y duración del contrato: Contrato indefinido con 6 meses de prueba.