



Linx”
consulting
formació i
recursos humans

Formaciones Presenciales

*Edifici Canaletes
Avda. Sant Esteve nº 37, 3º 3ª
08402 Granollers
Tel. 607 315 362
mdiviu@linxconsulting.es
<http://www.linxconsulting.es/>*

TODAS LAS FORMACIONES PRESENCIALES SON A MEDIDA

OFIMÁTICA

Office (adaptado a todos los niveles)

- Photoshop
- Formaciones sobre programas específicos como Project, Unigraphics, Solid Edge etc

IDIOMAS

- Inglés
 - Inglés de Negocios
 - Curso de Speaking
 - Curso Inglés por teléfono sesiones de 30 min.
 - Paquete Empresarial
 - ✓ Redacción de emails
 - ✓ Preparación de charlas
 - ✓ Agenda de reuniones
 - ✓ Preparación Presentaciones
 - ✓ Pronunciación
 - ✓ Entrevistas de trabajo en Inglés
 - ✓ Traducciones
- Francés
- Alemán
- Italiano
- Otros....

GESTIÓN EMPRESARIAL

- Mejora del clima Laboral
- Análisis de negocio
- Gestión Comercial
- Negociación Comercial
- Formación de Formadores
- E-Commerce
- Metodología de las 5S en Técnicas de orden y limpieza
- Gestión eficaz del tiempo en la empresa
- Habilidades Directivas
- El mejor Equipo de Trabajo
- Colaboración en el Equipo
- Dinamización i Coaching para Equipos
- Desarrollo de Competencias
- Gestión de Competencias
- Formaciones en Calidad ISO 9001, TS, Medio Ambiente etc.
- Liderazgo
- Comunicación en las Empresas
- Coaching para directivos
- Programa especial para responsables en plantas de Producción
- Grafología para Responsables de departamentos
- Técnicas de Comunicación: hablar en público
- Creatividad Empresarial: Una mejor optimización de los recursos
- Gestión de Equipos de trabajo
- Coaching Comercial

- Formación en la toma de decisiones
- Gestión del cambio
- Gestión del Estrés i Optimización del rendimiento

MARKETING

- Escaparatismo en diferentes sectores
- Innovación en Retail
- Retails para no retails
- Internalización de Empresas
- La Franquicia
- Crear una red de Franquicias en 9 etapas
- Marketing y Comercialización
- Marketing en las redes sociales
- La Importancia del Marketing mas allá de la publicidad
- Técnicas de Venta
- Evolución y estrategia Comercial
- Mercado y Fidelización de Clientes
- Clientes Satisfechos, Fidelizados y que Compren mas
- Herramientas Marketing 2.0

EXPORTACIÓN

- Gestión administrativa del Comercio Internacional
- Contrato de Compraventa Internacional
- Costes en Operaciones Internacionales
- Como calcular precios en el comercio Exterior
- Medios de pago en el Comercio Exterior
- Documentación en el Comercio Exterior
- Mejor Interlocutor en el Exterior

- Como convertirnos en un buen Negociador Internacional
- Antes y después de una Feria Internacional
- Como Iniciar una delegación Comercial en el Exterior
- Como hacer un catálogo

CALIDAD

- ISO 9001:2015
- Auditor Interno ISO 9001:2015
- Gestión de Procesos
- Evaluación de Proveedores
- Satisfacción del Cliente

CALIDAD MEDIO AMBIENTE

- ISO 14001:2015
- Auditor Interno ISO 14001:2015
- Evaluación de aspectos significativos

CALIDAD/SECTOR AUTOMOCIÓN

- Auditorias VDA 6.3
- Auditor Interno ISO/TS 16949
- Herramientas sector Automoción “CORE TOOLS”
- GLOBAL 8D
- Calibración y Metrología
- MSA: Análisis de Sistema de Medida
- PPAP: Proceso de aprobación de piezas de Producción

- APQP: Planificación avanzada calidad producto
- AMFE: Análisis Modal de Fallos y Efectos
- SPC: Control Estadístico de Proceso
- MEDODOLOGÍA 5S
- Gestión por Procesos e Indicadores
- Herramientas de Calidad
- Responsabilidad de Producto

PROGRAMAS VARIOS

- CATIA V5
- SOLIDWORKS
- 3D VIA COMPOSER
- SIEMENS NX
- SOLID EDGE
- TEAM CENTER VISUALIZATION
- AUTOCAD
- AUTODESK INVENTOR
- AUTODESK REVIT
- AUTOCAD PLANT 3D
- AUTODESK 3DS MAX
- PTC CREO PARAMETRIC (PRO/ENGINEER)
- PTC ARBORTEXT ISODRAW
- RHINOCEROS
- ACTIFY SPINFIRE
- AUTOVUE
- SOLID VIEW

FORMACIONES OBLIGATORIES

- CAP Formación Continua
- ADR básicos y específicos
- Conducción de Carretillas Elevadoras
- Manipuladores de Alimentos

FORMACIONES ESPECÍFICAS

- Contabilidad en General
- Contabilidad Informatizada
- CRM Como Herramienta de Trabajo