



PERFIL: COMERCIAL DPTO. PVC

- Formación: Mínimo FPI o CFGM.
- Experiencia: 3 años como comercial, no es imprescindible que venga del sector.
- Idiomas: Castellano y Catalán alto, Inglés o Francés nivel medio.
- Informática: Conocimientos a nivel usuario.
- Residencia: Vallès Occidental, Baix Llobregat o Barcelonés.
- Aptitudes y habilidades: Se requiere persona responsable, organizada, resolutiva, diplomática e independiente. Debe de ser buen comunicador con habilidades para ganarse la confianza de los Clientes, de trato agradable y buena presencia.
- Tareas y funciones:
En dependencia directa del responsable del dpto. realizará las tareas propias de un comercial:
 - Concertar entrevistas telefónicas.
 - Realizar las visitas a posibles Clientes.
 - Seguimiento de cartera.
 - Realizar propuestas económicas y su seguimiento.
 - Informar a los Clientes de la ventajas de los productos.
 - Reportar semanalmente al responsable.
- Condiciones contractuales:
 - Retribución económica: de 17.313,17 + comisiones 9.300€ estimadas en el primer año.

Tipo y duración del contrato: Contrato indefinido con 6 meses de prueba.