

PERFIL: COMERCIAL RECAMBIOS MULTIMARCA

- Formación: mínimo Formación Profesional, Bachillerato o Cou.
- Experiencia: imprescindible en el sector como comercial de recambios.
- Idiomas: Castellano.
- Informática: Conocimientos a nivel de usuario, acostumbrado a trabajar con BD.
- Residencia: Vallés Occidental
- Aptitudes y habilidades: Se requiere persona responsable, sencilla, metódica, dinámica, autónoma, constante, con capacidad para gestionar su agenda de trabajo y aportar soluciones, de trato agradable para los clientes y con buena presencia.
- Tareas y funciones:
En dependencia del Responsable comercial sus tareas consistirán en:
 - Visitas a Talleres para abrir cartera nueva de clientes con el seguimiento adecuado y informar al cliente de como gestionar los pedidos.
 - Se le dará cartera de talleres que compran en exclusiva para que haga el seguimiento de las visitas, ofreciendo ofertas interesantes para conseguir que aumenten sus pedidos.
 - Transferir toda la información de las visitas de ventas a la BD para poder hacer el seguimiento correcto.
 - Reunión semanal los viernes con el responsable para comentar el trabajo realizado durante la semana
- Condiciones contractuales:
 - Retribución económica: de 20.300€ anuales brutos + aprox. un variable el primer año de 3.500€ ligados a facturaciones conseguibles.
 - Tipo y duración del contrato: Contrato Indefinido con periodo de prueba.

- Horario: 9:00h a 13:00 y de 16:00h a 20:00h (8h diarias flexibles según las visitas)
- Vehículo: Llevará una furgoneta de la empresa para hacer las visitas con gasolina pagada.
- Vacaciones: obligatorias 3 semanas en agosto.
- Zona de Trabajo: El Maresme y Barcelona