

LLOC: COMERCIAL TELEMÀRQUETING

- Formació: mínim ESO o Batxillerat o Grau mig o Universitària.
- Experiència: mínim 3 anys fent telemàrqueting o experiència comercial amb el telèfon.
- Idiomes: castellà nivell alt parlat.
- Informàtica: Coneixements a nivell d'usuari, saber treballar amb una Base de Dades.
- Residència: Barcelonès o proximitats.
- Aptituds i habilitats: Persona responsable, amb molta força mental, hàbil, compromesa, empàtica, de tracte agradable de cara als clients. Ha de saber escoltar per arribar a la informació i saber convèncer al client.
- Tasques i funcions:
En dependència del director:
 - Farà gestió telefònica continuada durant tota la jornada.
 - Ha de convèncer els clients amb bons arguments de la importància i el benefici que els aportarà contractar els serveis que ofereixen.
- Condicions contractuals:
 - Retribució econòmica: de 14.904€ anuals bruts. (amb objectius setmanals i mensuals que permeten augmentar el salari si la persona aporta bons resultats)
 - Horaris: Dilluns a divendres de 8h a 14h o de 15h a 19h.(amb ajust salarial proporcional)
 - Tipus i durada del contracte: Contracte de Obre i Servei durant un any i després indefinit.