

## **ASESOR COMERCIAL PARA CONCESIONARIO**

TERRASSA

### **PERFIL DEL CANDIDATO**

- Formación: mínimo Bachillerato o COU.
- Experiencia: mínimo 2 años como comercial.
- Idiomas: Castellano y Catalán.
- Informática: Conocimientos a nivel de usuario avanzado, importante el manejo del Excel.
- Residencia: Vallés Occidental
- Aptitudes y habilidades: Se requiere persona responsable, tolerante, con ambición y proyección de futuro, metódica, organizada, dinámica, autónoma, agradable para tratar con los clientes y con buena presencia.
- Tareas y funciones:  
En dependencia del Responsable de Ventas sus tareas consistirán en:
  - Atender a los clientes que entren en el concesionario.
  - Seguimientos de posibles clientes.
  - Gestión telefónica de fichas que llegan por internet.
  - Reportar todo el trabajo a la BD.
  - Seguir siempre los estándares del grupo y tener al día toda la gestión documental que es muy importante para finalizar una venta.
  - Coordinar con el equipo la logística del concesionario
- Condiciones contractuales:
  - Retribución económica: de 19.600€ anuales brutos + aprox. un variable el primer año de 18.000€ ligados a comisiones conseguibles.
  - Tipo y duración del contrato: Contrato Indefinido con periodo de prueba.
  - Horario: 9:00h a 13:00 y de 16:00h a 20:00h y 2 sábados al mes de 10h a 13h y de 17h a 20h.