

PERFIL: COMERCIAL BOGADERIA INDUSTRIAL

- Formació: mínim batxillerat o Grau Mig.
- Experiència: mínim 2 any demostrable com a comercial en el sector de la bugaderia.
- Idiomes: castellà i català parlat i escrit.
- Informàtica: Coneixements a nivell usuari, treballarà amb BD de la empresa.
- Residència: a Barcelona o Girona.
- Aptituds i habilitats: Persona independent, responsable, organitzada de tracte agradable de cara al client i bona presència.
- Tasques i funcions:
En dependència del director comercial:
 - Gestionarà la cartera actual de clients, fer seguiment i si es possible captar mes feina.
 - Gestió comercial per captar nous clients del sector restauració, han de ser hotels o restaurants grans.
 - Preparar propostes i fer seguiment.
- Condicions contractuals:
 - Retribució econòmica: de 18.000€ anuals bruts + comissions que l'empresa ha d'estudiar es calculen uns 3000€ el primer any.
 - Tipus i durada del contracte: contracta de 6 mesos i després indefinit, si l'experiència es de mes de 3 anys es podria fer contracte indefinit.
 - Horari: mínim de 8h, adaptat a les visites i a la situació geogràfica dels clients.
 - Material: s'entregarà mòbil i portàtil, inicialment treballarà amb el seu cotxe i es pagaran les despeses.