

PERFIL : COMERCIAL SERVEIS AUDIOVISUALS

- Formació: FPII o Grau superior en informàtica o Enginyeria telecomunicacions.
Important: coneixements en xarxes, cablejat, audiovisuals, informàtica etc.
- Experiència: es valorarà l'experiència en venda de serveis en el sector.
- Idiomes: català, castellà nivell alt parlat i escrit i anglès nivell Advanced.
- Informàtica: important coneixements per aplicar a la venda dels serveis
- Residència: Vallès, barcelonès
- Aptituds i habilitats: Persona responsable, compromesa, organitzada, resolutive, diplomàtica, independent i amb capacitat d'autogestió i ambició. Ha de ser bon comunicador per tractar amb els clients i amb aptituds comercials. Important que li agradi treballar en equip. Es requereix bona presència.
- Tasques i funcions:
En dependència del gerent:
 - Es planificarà la gestió per fer el manteniment dels clients actuals i la captació de nous clients fent trucades per concertar entrevistes i seguidament fent les visites per aconseguir vendes.
 - Se li donarà BD per treballar i ampliar.
 - Un o dos dies per setmana reunió amb el responsable per despatxar la feina feta.
 - Molt important treballar amb professionalitat, tractarà amb escoles, ajuntaments i empreses etc. que requereixen respostes a las necessitats que tinguin.
- Condicions contractuals:
 - Retribució econòmica: de 22.000€ anuals bruts + comissió + despeses
 - Tipus i durada del contracte: Contracte indefinit amb període de prova.